

# PRODUKT- KONFIGURATOR I 3D TIL NETTET

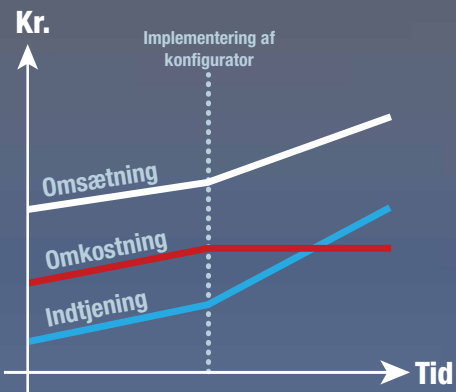
VIRKSOMHEDENS BEDSTE SÆLGER



- Arbejder 24 timer i døgnet i hele verden – håndterer tusinder af kunder daglig
- Visualiserer og virkeliggør alle produkter/løsninger
- Husker alle data til kunden og genererer styklister samt produktionsgrundlag
- Målfaste 3D modeller – også uden produktionsdetaljer til kunden

# CUVO

Den bedste løsning!



#### Økonomi i virksomheden.

Typisk forløb ved implementering af konfigurator.



**3D renderet.** Virksomheder med kundespecifikke løsninger eller store sortimenter kan spare fotografen og alligevel vise kunden et troværdigt billede.

## REDUCEREDE OMKOSTNINGER OG BEDRE KVALITET

En konfigurator gør det muligt for ikke-teknikere at håndtere og tilpasse det ønskede produkt til deres behov. Samtidig sikrer en automatisk konfigurator at:

- Slutkunde eller sælger selv kan konfigurere sin løsning
- Produktet kan ses i 3D og downloades, når valgene er afsluttet
- Alternative løsninger og tilpasninger kan testes og visualiseres omgående
- Løsningerne ensartes – også med millioner af varianter
- Løsninger styres centralt – med enkel opdatering
- Komplet produktionsgrundlag
- Salgs-, konstruktions- eller produktionsteknisk afdeling skal ikke konstruere og visualisere hver enkelt løsning

#### MERVÆRDI:

I processen med at strukturere et produktprogram, så det bliver optimeret til konfigurering, vil mange virksomheder opleve en række sidegevinster:

- Optimering af produktprogrammet
- Bedre genbrug af komponenter og løsninger på tværs af produktprogrammet
- Modularisering af komponenter
- Forkortet produktionstid
- Produktstrategi for kommende udviklingsforløb

#### DEN TEKNISKE LØSNING:

Der arbejdes med 2 løsningstyper: WEB eller CAD baseret. Hvilken løsning, der er bedst for virksomheden, afhænger af en individuel vurdering.

- CAD-løsning er primært udarbejdet til internt brug, målrettet mod ingeniører.
- WEB-løsning er baseret på tysk specialsoftware – CADCLICK, der pt. håndterer titusindvis af produkter og er implementeret i en lang række virksomheder. Da løsningen fungerer via en række højintelligente standardmoduler, er omkostningen typisk 50% af konkurrerende løsninger.



#### UDVALG AF KONFIGURERBARE PRODUKTER:

BILER  
 BORDE  
 COMPUTERE  
 DØRE  
 ELEKTRONIK  
 FORSTÆRKERE  
 FØRINGSSYSTEMER  
 GEAR  
 HEGN  
 HUSE  
 HYDRAULIKUDSTYR  
 INDUSTRIMASKINER  
 KABLER  
 KOBLINGER  
 KØLERE  
 KOMPRESSORE  
 KRANER  
 KUGLELEJER  
 KUGLEPENNE  
 KØKKENER  
 LASTBILER  
 MOTORER  
 MÅLESYSTEMER  
 OPERATIONSINSTRUMENTER  
 PRODUKTIONSANLÆG  
 PRODUKTIONSUDSTYR  
 PUMPER  
 SLANGER  
 SOLBRILLER  
 SPÆR  
 STIK  
 STOLE  
 SYSTEMER  
 TASTATURER  
 TRYKLUFT KOMPONENTER  
 VINDUER  
 VÆGTE

# BRUG MARKEDSFØRINGSKRONERNE MÅLRETTET PÅ SALG

- Over 95 % af alle virksomheder og 70 % af husholdninger afsøger og beslutter sig på nettet før investering.
- Virksomhederne bruger ofte mindre end 5 % af deres salgs/markedsføringsbudget på hjemmesidens udvikling.
- 3-dimensional visualisering giver indsigt og forståelse for produktet, som erstatter den fysiske kontakt. Kundens behov for at berøre og se produktet vil blot være en bekræftelse af den købsbeslutning, som allerede blev taget på nettet.
- Virksomheder, der investerer i en visualiserende 3-dimensional produkt-konfigurator, har størst mulighed for at vinde markedsandele.

## BOOK ET MØDE

I præsenterer helt uforpligtende jeres virksomhed og produkter og får på stedet vores vurdering af jeres muligheder for konfigurering og salgs-optimering.

The logo for CUVA, consisting of the letters 'CUVA' in a bold, blue, sans-serif font. The background of the entire page features a faint, technical drawing of a mechanical gear or part, with various labels like 'Face 1', 'Face 2', 'Face 13', and 'A' visible.

RÅDGIVENDE INGENIØRER  
MEKANISK PRODUKTUDVIKLING  
3D KONFIGURERING

Kornmarksvej 4  
DK-2605 Brøndby  
Telefon: +45 70 70 28 82  
email: [info@cuva.dk](mailto:info@cuva.dk)  
[www.cuva.dk](http://www.cuva.dk)